

Leergang Ondernemers- vaardigheden

voor de glastuinbouw



SCHRIJF JE
IN VOOR
19 JANUARI 2009
VOL = VOL!



module 3	Financiën op een rij
omschrijving	Deze module behandelt de belangrijkste financiële begrippen, zoals de investeringsbegroting, solvabiliteitsbegrip, begrijpen van de balans en resultatenberekening. Ook komt aan de hand van een praktijkcasus het berekenen van de kostprijs aan de orde.
sprekers	Expert: dhr. A.J.T. de Vries, sr. Accountmanager Agrarische Relaties. Ervaringsdeskundige: dhr. F. Boersma, Tuinbouwadviseur.
locatie	Plantion te Bommel (Klokhuis)
datum, tijd	17 februari 2009, 19.00-22.00 uur

module 4	Wat maakt je een goed ondernemer!
omschrijving	Het succes van een eigen onderneming is voor een groot deel afhankelijk van persoonlijke kwaliteiten. De ondernemer is de spil van het bedrijf; deze spilfunctie stelt hoge eisen aan persoonlijke kwaliteiten van een ondernemer. Tijdens deze module worden belangrijke ondernemersvaardigheden en eigenschappen onder de loep genomen en handvaten geboden om deze verder te ontwikkelen. Dit onder meer door het behandelen van een voorbeeld uit de praktijk.
sprekers	Expert: dhr. T. Lans, leerstoel ECS Wageningen Universiteit Ervaringsdeskundige: dhr. M. Penning, Adviseur Hilleraad
locatie	Plantion te Bommel (Klokhuis)
datum, tijd	3 maart 2009, 19.00-22.00 uur

Module 5	Hoe kun je (nog) beter samenwerken in netwerken
omschrijving	Als ondernemer heb je een netwerk nodig. Hoe creëer je zo'n netwerk en hoe werk je samen. Welke positie neem je als ondernemer in in de samenwerkingsketen. Met behulp van een praktische tool wordt de deelnemer duidelijk in hoeverre de ondernemer daarmee bekend is.
sprekers	Expert: dhr. D. Scholtanus, Scholtanus groep Didam. Ervaringsdeskundige: Wordt nader ingevuld.
locatie	Plantion te Bommel (Klokhuis)
datum, tijd	17 maart 2009, 19.00-22.00 uur

	Bedrijfsbezoek/excursie 27 maart 2009
omschrijving	Er wordt een bedrijf bezocht waar aspecten uit de modules aan de orde komen. Dit is om de materie in de praktijk te laten zien.

--- Kosten
€ 125,- wordt u in rekening gebracht.

--- Inschrijven
Aanmelden voor deze leergang kan tot 19 januari 2009 door middel van het insturen van de inschrijfkart of via een mail aan www.kvk.nl/seminars onder vermelding van Leergang Ondernemersvaardigheden Glastuinbouw.

--- Meer informatie
Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Rineke van Wieringen: 026 3538942.



Kamer van Koophandel
Centraal Gelderland
Afdeling seminars
Antwoordnummer 305
6800 VC ARNHEM

Postzegel
niet nodig

Goed ondernemerschap verbetert je concurrentiekracht!

De Nederlandse glastuinbouwsector neemt al vele jaren een leidende positie in op de wereldmarkt. De glastuinbouw in de Stadsregio Arnhem Nijmegen is van nationaal en internationaal belang en onderscheidt zich door haar innovatieve tuinbouwlocatie Bergerden.

Aan de top blijven betekent blijven trainen en vernieuwen om in vorm te blijven en de concurrentie voor te zijn. Goed ondernemerschap is daarbij een sleutelbegrip. Daarom organiseert de Kamer van Koophandel Centraal Gelderland in samenwerking met Greenport Arnhem Nijmegen en de genoemde sponsors de "Leergang Ondernemersvaardigheden".

Voor wie

De leergang is bedoeld voor ondernemers uit de glastuinbouw in de Stadsregio Arnhem Nijmegen e.o. De ontwikkelde modules zijn leerzaam voor zowel jonge ondernemers, die net een bedrijf zijn begonnen of gaan overnemen van bijvoorbeeld hun ouders, als voor de reeds gevestigde ondernemers om de puntjes weer eens op de i te zetten.

Programma

De leergang is opgebouwd uit 5 avonden en wordt gevolgd door een excursiemiddag. Kenmerkend voor het programma is

de nauwe verwevenheid met de praktijk: de sprekers zijn ervaren materiespecialisten, deskundigen uit het bedrijfsleven, financiële dienstverleners en gevestigde ondernemers. De leergang is bedoeld om je basiskennis op te vijzelen en meer bewustwording te krijgen over je eigen ondernemerschap. Het programma is geen éénrichtingsverkeer waarbij je als deelnemer alleen maar luistert. Je hebt zelf een actieve inbreng! Na de leergang beschik je over een goede bedrijfskundige basiskennis, die aansluit bij de eigen bedrijfs(wensen).



Leergang Ondernemersvaardigheden

voor de glastuinbouw

Inschrijfkaart

Bedrijfsnaam: _____

Naam: _____ m/v

Adres: _____

Postcode: _____ Woonplaats: _____

Telefoonnummer: _____

Email: _____

Handelsregisternummer KvK: _____

Ondergetekende meldt zich aan voor de Leergang Ondernemersvaardigheden Glastuinbouw en verklaart de deelnamekosten van € 125,- per persoon na ontvangst van de factuur met acceptgiro te voldoen.

Datum: _____

Handtekening: _____

module 1	Marktgericht produceren
omschrijving	Het hebben van een strategie is een uiterst belangrijk onderdeel van het ondernemingsplan. Deze module licht tot hoe een commercieel plan praktisch wordt opgezet, uit welke onderdelen dit bestaat en op welke wijze op de markt kan worden ingespeeld.
sprekers	Expert: dhr. G. Splinter, LEI Universiteit Wageningen. Ervaringsdeskundige: dhr. A.Verhagen van Koppert Cress.
locatie	Plantion te Bommel (Klokhuis)
datum, tijd	20 januari 2009, 19.00-22.00 uur

module 2	Innovatie, energie en subsidie
omschrijving	Ondernemers moeten blijven innoveren om zich te kunnen onderscheiden van hun concurrenten. De deelnemers worden aan de hand van theorie en praktijk gestimuleerd om nieuwe producten of anderszins verbeteringen te bedenken en te realiseren binnen hun eigen bedrijf.
sprekers	Moderator: dhr. R. Groen, Syntens. Expert: Wordt nader ingevuld. Ervaringsdeskundige: dhr. J. Kersten, teler Amaryllis en Rozen.
locatie	Plantion te Bommel (Klokhuis)
datum, tijd	3 februari 2009, 19.00-22.00 uur